

**Mapamunditis.com**

From travellers,  
to travellers

**Mapamunditis - Gadgets  
vinculados a los viajes.**

26/12/2018

---

Martín López

33405, Castrillón (Asturias)

España

## Visión general del proyecto

Enfocarnos en un público joven (16 - 40) que le guste viajar y vincular la marca a esto. Mapamunditis es una palabra que refleja a la perfección la pasión por los viajes. Todos los productos tendrán nombres relacionados con destinos o viajeros.

Ej: Mochila mapamunditis - Bali edition

## Objetivos

1. Crear un fiel comunidad en torno a los viajeros y mochileros de habla hispana.
2. Comenzar con dos o tres productos diferentes con un par de variaciones cada uno (colores y tamaño). Lo que mejor se vendería son las carteras minimalistas (con y sin batería externa para el móvil) y las botellas de agua reciclables con formato minimalista también.
3. Crecer, reinvertir el 100% durante mínimo el primer año, ampliar catálogo (nuevos gadgets).
4. Dar la posibilidad de customizar con su nombre o frases viajeras los productos a los clientes con una máquina de grabado láser.

## Productos principales

### I. Billeteras / carteras minimalistas.

CARTERA SIMPLE SIN CARGADOR DE MÓVIL.

Precio de fabricación 2.5 - 3 € unidad.

PVP: 19€ con gastos de envío incluidos (€3).

Margen:  $19 * 0.79 - 3 - 3$  : **9.01 EUR**

#### CARTERA CON CARGADOR DE MÓVIL.

Precio de fabricación 2.5 - 3 € unidad + 8€ batería externa en forma de tarjeta de crédito.

PVP: 29€ con gastos de envío incluidos (€3).

Margen:  $29 * 0.79 - 8 - 3 - 3$  : **8.91 EUR**



No volverás a comprar una cartera convencional... NUNCA más.



Wallet 1

19,00€

Añadir al carrito



Wallet 2

19,00€

Añadir al carrito



Wallet con cargador

29,00€

Añadir al carrito

## II. Botellas rellenables formato plano

### BOTELLAS

Precio de fabricación 1.2 - 2 € (solamente la botella) + 8€ la funda de piel sintética.

PVP: Tamaño A6 : 39€

Margen:  $39 * 0.79 - 8 - 2 - 3$  : **17,81 EUR**

PVP: Tamaño A5 49 €




Margen:  $49 * 0.79 - 8 - 2 - 3$  : **25.71 EUR**

PVP: Tamaño A4 : 59€

Margen:  $59 * 0.79 - 8 - 2 - 3$  : **33.61 EUR**

500.000 seres vivos mueren al año por culpa del plástico.

Cómpra tu ÚLTIMA botella.




 <p>Bottle A2 69,00€</p> <p>Añadir al carrito</p>	 <p>Bottle A3 79,00€</p> <p>Añadir al carrito</p>	 <p>Bottle A6 39,00€</p> <p>Añadir al carrito</p>
--	--	--

## Publicidad

Son productos bastante sencillos de publicitar a través de Facebook e Instagram ads, cómo utilizando micro-influencers de viajes.

También tengo otro negocio relacionado con el mundo de los viajes ([airsurfin.com](https://airsurfin.com)), por lo que podríamos beneficiarnos de las sinergias.

## Posible ampliación de catálogo a futuro

 <p>Custom pack 130,00€</p> <p>Añadir al carrito</p>	 <p>Minimalist Wallet 39,00€</p> <p>Añadir al carrito</p>	 <p>Passport cover 29,00€</p> <p>Añadir al carrito</p>
---	--	---

Los usuarios podrán crear “packs” agrupando varios productos en una misma caja (con un buen packaging), ya sea para ellos o pasa regalo.

También ofreceremos la posibilidad de añadir una frase personalizada en el producto. (Por un precio mayor)

## Fortalezas

1. Domino todo lo que tiene que ver con el marketing online y analítica web necesario para éste proyecto.
2. Me puedo encargar de la creación de la tienda online (actualmente está la fase beta creada).
3. Dispongo de un local comercial para utilizarlo de almacén.
4. Amplios conocimientos en optimización de motores de búsqueda.
5. Tengo otro proyecto vinculado al mundo de los viajes (airsurfin.com) y estoy desarrollando junto con otros 3 socios un Software de marketing para ecommerce (lanzamos la beta en 1 mes) por lo que podría utilizarlo gratis y beneficiarnos de las sinergias.
6. Los productos tienen un precio (como dicen los americanos) no-brainer. Suficientemente bajo para no tener que pensarlo dos veces antes de comprarlo.

## Debilidades

1. Posicionar en Google cada vez es más complicado.
2. El precio de la publicidad online tiende al alza.
3. Vender en Amazon FBA conlleva bastantes tasas.